11 de marzo de 2019 · Año 27 | No. 1320

eSemanal

NOTICIAS DEL CANAL

RANSOMWARE

En **ciudades inteligentes** el canal debe ser protagonista

Guía escáneres de producción

VMware capitaliza su base instalada con AWS

UPS INDUSTRIAL

CDP®
CHICAGO DIGITAL POWER

DISPONIBILIDAD INMEDIATA

EQUIPOS de 1kVA a 900kVA

- Voltajes desde 208/380/440/480VCA.
- Respaldo de motores de AC en líneas de producción de 1kVA hasta 900kva.
- Tiempo de respaldo de 5 minutos a 4 horas.
- Cuenta con transformador de aislamiento a la salida.
- Trabaja con sobrecargas de hasta 125%

2 AÑOS Garantía partes electrónicas y baterías

PARA TODAS SUS NECESIDADES:

- Sector Industrial, farmacéutico y entretenimiento
- Sistemas de proyección y audio profesional
- Telecomunicaciones • Datacenters • Equipo médico
- Equipo de transmisión

DE VENTA EN: Computadoras y Tecnología · CVA · PCH · Selmec Excelencia Energética · TVC en Línea .com A un click de distancia

Daniel Pensabé Salmerón
Dirección Comercial
Tel: 5359 5057 Ext.112 dpensabe@cdpups.com

Elizabeth Espinoza López
Administración de Ventas
Tel: 5359 5057 Ext.108 eespinoza@cdpups.com

CDP Mexico
ventas@cdpups.com
cdpmexico1

www.cdpups.com

RANSOMWARE AMENAZA A EMPRESAS EN MÉXICO

Aunque por primera vez desde 2013, las infecciones de ransomware cayeron 20% en 2018, las infecciones por este tipo de ataque en empresas aumentaron 12%, lo que demuestra la continua amenaza para los corporativos y una posibilidad de negocio para el canal.

Desafortunadamente México está en el top 10 de los países con más ataques de ransomware según varias marcas especializadas en seguridad, por ejemplo, Eset menciona que nuestro país ocupa el tercer lugar, ya que recibe el 14% del total de ataques en América Latina. Kaspersky, por su parte, lo ubica en el octavo lugar a nivel mundial.

Es importante recordar que el ransomware restringe el acceso a los sistemas y exige el pago de un rescate para eliminar la restricción. Los ataques más peligrosos y que han costado miles de dólares los han provocado WannaCry, Petya, Cerber, Cryptolocker y Locky.

Los especialistas recomiendan a las compañías contar con una solución integral y para ello, la participación del canal es necesaria para asesorar y acercar las tecnologías y servicios a las empresas. Por lo anterior, es recomendable que el canal conozca a fondo el problema, ya que no es solo un tema de simple licenciamiento.

En otro orden de ideas, cada vez más gobiernos están interesados en el tema de ciudades inteligentes, las cuales van más allá de la digitalización de la infraestructura. Requieren de mejores prácticas de planificación, gestión y tienen como objetivo elevar el nivel de vida de la población en general.

Algunos expertos de la industria consideran que la clave de las ciudades inteligentes está en elevar el nivel de calidad de vida de los ciudadanos, ya sea en temas de seguridad, salud, educación, turismo, movilidad, etcétera.

Este tema representa otra área de oportunidad para el canal de distribución, pero deben empezar por tener acercamiento con las instancias de gobierno para hacerles saber lo mucho que les pueden ayudar con la mejora de servicios.

Álvaro Barriga

eSemanal noticias del canal, no recomienda equipos ni marcas, tampoco resuelve dudas técnicas individuales por teléfono. Si tiene algo que comunicarnos, diríjase a nuestras oficinas generales o use alguno de los medios escritos o electrónicos. eSemanal noticias del canal, es una publicación quincenal de Contenidos Editoriales KHE, S.A. de C.V., con domicilio en Pitágoras 504-307, Col. Narvarte, C.P. 03020, Mexico D.F. Número de certificado de reserva: 04-2013-100817455000-102 Certificados de licitud y contenido de título: 16101 Editor responsable: Francisco Javier Rojas Cruz. Los artículos firmados por los columnistas y los anuncios publicitarios no reflejan necesariamente la opinión de los editores. Los precios publicados son únicamente de carácter informativo y están sujetos a cambios sin previo aviso. PROHIBIDA LA REPRODUCCIÓN TOTAL O PARCIAL DEL MATERIAL EDITORIAL E INFORMACIÓN PUBLICADA EN ESTE NÚMERO SIN AUTORIZACIÓN POR ESCRITO de Contenidos Editoriales KHE, S.A. de C.V.

REGISTRO POSTAL PP09-01937

16 PORTADA

<< EL RANSOMWARE SIGUE REPRESENTANDO UNA AMENAZA

FABRICANTES

LATITUDE RUGGED A PRUEBA DE TODO TERRENO 06

27 PRODUCTOS

08 BLECK: LA NUEVA MARCA DE DISPOSITIVOS MÓVILES MEXICANA >>

DESARROLLADORES

26 VMWARE CAPITALIZA SU BASE INSTALADA CON AWS

REPORTAJE

EL CANAL DEBE IMPULSAR EL DESARROLLO DE CIUDADES INTELIGENTES 22 <<

10 GUIA ESCÁNERES DE PRODUCCIÓN >>

NOTICIAS 07

DIRECTORIO

Editor — Alvaro Barriga, (55) 5090-2044, alvaro.barriga@khe.mx

Reporteros — Victor Chávez, (55) 5090-2046, victor.chavez@khe.mx
Rogelio Herrera, 55) 5090-2042, rogelio.herrera@khe.mx
Brenda Azcarategui, 55) 5090-2045, brenda.azcarategui@khe.mx
Alfredo Pimenteles, alfredo.pimenteles@khe.mx

Redacción Web — Claudia Alba, (55) 5090-2044, claudia.alba@khe.mx

DISEÑO

Coordinación de Diseño — Carmen Núñez, (55) 5090-2058, carmen.nunez@khe.mx

Diseñador — David Juárez, (55) 5090-2061, david.juarez@khe.mx

ADMINISTRACIÓN

Director General y de Nuevos Proyectos — Javier Rojas, (55) 5090-2050, javier.rojas@khe.mx

Directora Administrativa — Elvira Vera, (55) 5090-2050, elvira.vera@khe.mx

Facturación y cobranza — Rebeca Puga, (55) 5090-2052, rebeca.puga@khe.mx

COMERCIALIZACIÓN

Ventas de Publicidad — Jennifer Flores, (55) 5090-2054, jennifer.flores@khe.mx
Diego Rojas, (55) 5090-2053, diego.rojas@khe.mx
Gilberto Espino, (55) 5090-2055, gilberto.espino@khe.mx

Suscripciones — Daniela Herrera, (55) 5090-2049, suscripciones@khe.mx

Distribución — Marcelino Santillán

Búscanos en:
eSemanal Periodismo del canal Tic
/noticiasdelcanal
/noticiasdelcanal
/esemanal
@esemanal
www.esemanal.mx

Javier Pezua y Patricio Castrejón.

Latitude Rugged a prueba de todo terreno

Brenda Azcarategui

ESTA ES LA LÍNEA QUE DELL DESARROLLÓ PARA SATISFACER LAS NECESIDADES DE LAS DIFERENTES VERTICALES QUE REQUIEREN EQUIPOS DE USO RUDO Y TRABAJO EN CAMPO. EN ESTA OCASIÓN SON TRES LOS EQUIPOS NUEVOS QUE SE SUMAN A LA OFERTA DEL FABRICANTE.

Aquí los detalles más importantes de esta familia:

Latitude Rugged 5420: equipo de cómputo móvil más portable de los tres, ya que es el más ligero. Es el más accesible en precio. Integra características como su pantalla FHD inmersiva. Con procesador Intel Core i5 de octava generación y sistema operativo Windows 10. Cuenta con una memoria de 8GB y una unidad de estado sólido de 128GB, además tiene cámara web FHD integrada con filtro de privacidad y un adaptador inalámbrico Qualcomm QCA61x4A 802.11ac de doble banda (2 x 2) y Bluetooth 4.1, cuenta con baterías (principales y de respaldo) de iones de litro de 34 y 26Wh.

Latitude Rugged 5424: equipo semireforzado y chasis ligero, con opción de expansibilidad. Cuenta con certificación MIL-STD-810G y protección contra el ingreso IP-52. Procesador de octava generación Intel Core i5 Windows 10 Pro. Con memoria de 8 GB y unidad de estado sólido de 128 GB.

Latitude 7424 Rugged Extreme: el más resistente de los tres, con 4Tb de almacenamiento y baterías duales de intercambio directo. Cuenta con procesador Intel Core i5 y sistema operativo Windows 10 Pro. Memoria de 8GB y unidad SSD de 128GB. Ofrece gráficos Intel HD 520. Pantalla táctil y teclado retroiluminado RGB. Con batería de iones de litio de 4 celdas (58 WHr), batería de puente intercambiable en caliente, de 9 horas de duración.

Otras características generales de todos los modelos es que son de 14 pulgadas y cuentan con pantallas LCD protegidas con Gorilla Glass, con un brillo de hasta 1000 nits. Además cuentan con una solución activa de refrigeración en sus equipos para no sacrificar el desempeño en el trabajo bajo condiciones adversas. Garantía de tres años de servicio en centros autorizados.

Sobre esta oferta de la marca, Javier Pezua, gerente de mercadotecnia de Soluciones Cliente en Dell México, destacó que estos modelos son usados por el servicio militar británico y estadounidense, debido a que cumplen con los estándares y las pruebas de resistencia que cumplen sus demandas.

Recalcó que esta línea cuenta con altos niveles de seguridad y resistencia, a prueba de agua, polvo y caídas, son resistentes a bajas y altas temperaturas, así que son ideales para usar en trabajo de campo y en diferentes industrias como minería, construcción, energética, en diferentes sectores de gobierno y para uso militar, entre muchos otros.

Los equipos estarán disponibles en todos sus mayoristas y a través de ellos los canales podrán acceder a esta línea. Además, explicó que el servicio puede entregarse por medio de sus socios, así como de modo directo. Tal como lo indicó el ejecutivo, con esta línea los canales pueden incrementar su margen de ganancia y destacar la oferta a sus clientes.

noticias

SAP PRESENTA PLAN DE TRABAJO PARA ESTE AÑO

Rogelio Herrera

Paul Sirrs

La firma arrancó sus actividades de negocio con su ecosistema de asociados. Por ello se reunió con ellos en Partner Kick-Off Meeting en el que presentó iniciativas comerciales y de mercadotecnia, además de su visión del mercado con identificación de oportunidades en diferentes industrias.
Paul Sirrs, director de canales en SAP México, declaró: "Se presentaron resultados y el plan de trabajo para este año, también se entregaron reconocimientos a los canales con mejor rendimiento. Otra de nuestras prioridades es la especialización del canal, para responder a las necesidades del mercado".
La firma busca que sus asociados cuenten con recursos de venta, consultoría y preventa, también deben desarrollan planes de generación de demanda alineados con la estrategia de la marca. Otra de sus prioridades es la cobertura geográfica, tan sólo en 2018, 68% de sus ventas se dieron fuera de CDMX.
Con el programa Value Added Hub, la firma habilita integradores que pueden brindar apoyo a otros socios, esto le ha permitido ganar participación en diferentes ciudades del país. En el evento se reunieron alrededor de 40 integradores, que atienden proyectos tanto en sitio como cloud.
"La idea es realizar un evento focalizado con representantes de nuestras líneas de negocios. La intención es generar una mayor conexión entre la marca y el canal. Adicionalmente estamos preparando otra iniciativa para presentar este plan estratégico a un mayor número de asociados", complementó el directivo.
Una de sus principales áreas de crecimiento está en las soluciones en la nube, donde registra cifras de doble digito. En resumen, la marca busca trabajar con integradores que tengan un perfil orientado hacia la especialización, esto le permite a la marca consolidar su presencia y llegar a nuevos mercados.

Bleck: la nueva marca de dispositivos móviles mexicana

Brenda Azcarategui

CON UNA OFERTA DE SEIS PRODUCTOS DE TELEFONÍA CELULAR, QUE VAN DESDE GAMA BAJA A LA MEDIA, ASÍ COMO DOS TABLETAS Y UN RELOJ INTELIGENTE, EL GRUPO REVKO HIZO EL LANZAMIENTO DE ESTA MARCA.

Alejandro Soriano.

Uno de los principales diferenciadores que destacó Alejandro Soriano, director de mercadotecnia de Revko, es que además de ser una marca mexicana, los equipos no están atados a ninguna compañía celular, ya que tienen doble SIM. Aunado a lo anterior, también resaltó que son bastante accesibles para el mercado mexicano y se ajustan a distintas necesidades.

Comenzando con sus equipo de gama baja el ejecutivo presentó la línea BE fr, con un dispositivo de 4 pulgadas, memoria 512 MB y ROM 4 GB con cámara frontal de 2 Megapíxeles y trasera de 5, funciona con Android Go, y memoria expandible hasta 32GB.

En esta categoría también ofrecen el BE et, con una pantalla más grande de 5", y memoria RAM de 1GB, pero de 8 ROM.

En gama media se encuentra el BE se, con una pantalla de 5 pulgadas, 1GB de memoria RAM, y 8 ROM. Su cámara trasera es de 8+2 megapíxeles, con Android Go y memoria expansible a 32. Además cuenta con un año de garantía.

El BE dg es un equipo con una pantalla más grande de 5.5 pulgadas que ya cuenta con red 4G, y reconocimiento por lector de huella. La cámara es de 13+2 megapíxeles y también tiene un 1GB de RAM y 8 ROM y un año de garantía.

Otro equipo es el BE o2, que ya aumenta su memoria RAM a 2GB y la ROM a 16. Además trabaja con Android 8.1 y también tiene tecnología de lector de huella. Es un móvil 4G con un año de respaldo.

Por último, está su equipo de más rendimiento, ya que ofrece memoria RAM de 3GB y ROM de 32, su cámara es de 16+2 Mpx, con lector de huella y Android 8.1.

Aunado a estos teléfonos inteligentes, se suma su oferta de dos tabletas: la BE clever 7", con memoria RAM de 1GB y ROM de 8, con cámara frontal de 2Mpx y 5 la trasera, opera con Android Go; la segunda opción es la BE clever 10.1", con las mismas características que la anterior pero de mayor tamaño.

Otro producto que presentó esta nueva marca es su reloj inteligente compatible con iOS y Android, con lo que suman 9 los equipos recién lanzados.

Estos dispositivos estarán disponibles tanto en retail como en mayoristas como: CVA, CT Internacional y PCH. En este tenor, Alejandro Soriano, afirmó que con estos equipos complementan su oferta al mercado y ofrecen más oportunidad a los canales, ya que destacó que están presentes en más de 1500 distribuidores de Telecom, como aquellos en la Plaza de la Computación.

Otra de las ventajas que mencionó tanto para el distribuidor como para el usuario, es que cuentan con centros de servicio y soporte, "Somos una marca confiable, de un grupo con experiencia en el mercado, que no desaparecerá de la noche a la mañana", concluyó.

CDC Group®

Polycom®

CDC Group cuenta con un amplia gama de soluciones de audio/videocolaboración para cualquier entorno.

Polycom® RealPresence Trio™

Skype for Business

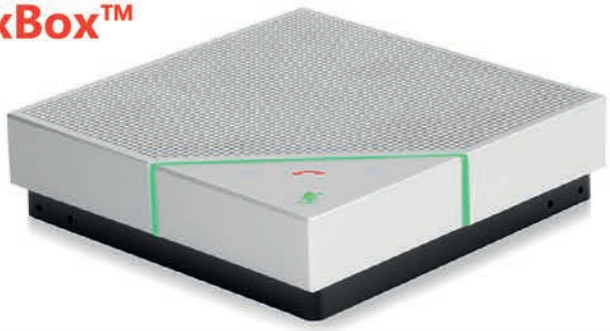
Primera estación inteligente para la colaboración grupal

- La mejor experiencia de audio.
- Conexión con dispositivos portátiles.
- Colaboración visual con intercambio de contenido e interacción en tiempo real.

Polycom® VoxBox™

La extraordinaria calidad de conferencia para equipos y espacios personales

- Fácil de conectar.
- Extraordinario Sonido.
- Manténgase enfocado.



Para Mayores Informes De Venta

Alejandro Hernández Tel. (55) 35-47-20-50 , Ext. 524 E-mail: a.hernandez@cdcmx.com www.cdcgroup.mx

CDMX

LÓPEZ (55) 5512-5050
NAUCALPAN (55) 5576-3916
REVILLAGIGEDO (55) 5512-3212
URUGUAY (55) 5512-4112
VICTORIA (55) 5518-0100

AL INTERIOR DE LA REPÚBLICA

CHIHUAHUA 01(614) 341-2253
GUADALAJARA 01 (33) 3619-3555
HERMOSILLO 01 (662) 2854-811
LEÓN 01 (477) 7116-914
MÉRIDA 01 (999) 9236-979
MONTERREY 01 (81) 8345-5709
PUEBLA 01 (222) 2113-745
QUERÉTARO 01 (442) 2100-259
VERACRUZ 01 (229) 9359-554

Guía

ESCÁNERES DE PRODUCCIÓN

Rogelio Herrera

• LA DIGITALIZACIÓN DE DOCUMENTOS ES PARTE DEL PROCESO DE TRANSFORMACIÓN DE LA INDUSTRIA, ESTO ABRE MÁS ÁREAS DE RENTABILIDAD PARA EL CANAL, AQUÍ UNA MUESTRA DE LA OFERTA DE ESTE TIPO DE PRODUCTOS DISPONIBLES EN EL MERCADO LOCAL.

Alaris Serie i4000

Características: Velocidad de hasta 150ppm, con rendimiento de hasta 150 mil hojas por día; alimentador con soporte para 500 páginas. Conectividad USB 3.1, software de gestión, detección de longitud y doble cara de documentos, protección inteligente de datos; interfaces intuitivas, herramientas de automatización y optimiza flujos de trabajo.

Garantía: Tres meses.

Alaris Serie i5000

Características: Velocidad de hasta 210ppm, rendimiento diario ilimitado, tecnología CCD, resolución de 600dpi, puertos USB 2.0 y 3.0; orientado a oficinas de servicios y áreas de digitalización en corporativos. Optimización de flujos de trabajo, bandeja de entrada con capacidad de 750 hojas, protección inteligente de documentos y pantalla táctil.

Garantía: Tres meses.

Brother ADS-3600W

Características: Velocidad de 50ppm/100ipm dúplex; resolución óptica de 600 dpi, puertos Ethernet 10/100/1000Base TX, conectividad Wi-Fi, USB 3.0, además de entrada frontal. Pantalla táctil de 3.7", lector de NFC; alimentador de 50 hojas, ciclo de trabajo de 5000 por día e integración con código de barras y soluciones de terceros.

Garantía: Un año.

Para mayor información de los productos:
contactame@esemanal.mx

Brother PDS-5000

Características: Velocidad de 60ppm/120ipm dúplex, resolución óptica 600dpi, interpolada 1200dpi, interface: USB 3.0 con puerto frontal, alimentador automático (ADF) de 100 hojas. Ciclo diario de 6,000 páginas e integración con códigos de barras, sensor de imagen CCD Dual, software de gestión compatible con Windows, orientado a PyME.
Garantía: Un año.

Canon DR-6030C

Características: Orientado a departamentos de digitalización, sensor de imagen por contacto (CMOS) de tres líneas, resolución óptica de 600dpi, para proyectos de escaneo distribuido por volumen. Detección ultrasónica de alimentación doble, ADF con capacidad de 100 hojas, sistema de recuperación rápida y detección automática de documentos.
Garantía: Tres meses.

LIVA

ECS ELITEGROUP

POCKET PC

LIVA Q

"LA MINI PC MÁS PEQUEÑA Y PODEROSA

PRÓXIMAMENTE NUEVOS MODELOS

ECS ELITEGROUP

¡TE SORPRENDERÁS!

Computer — dulce.morales@acomputer.com.mx

Computadoras y Tecnología — mercedes.cordova@ctin.com.mx

cva grupocva — cpelaez@grupocva.com

PCH — jorge.flores@pchmayoreo.com.mx

Techsmart — ventas2@techsmart.com.mx

Guía

Canon DR-G2140

Características: Velocidad de 140ppm/280ipm, rendimiento de 70 000 imágenes por día, conectividad USB 3.1, alimentador automático (ADF) de 500 hojas, LAN cableado, rendimiento de nivel empresarial. Panel de control intuitivo, fácil configuración y botones de trabajo con programación; unidad de sensor de escaneo (CIS), certificado EPEAT Gold.

Garantía: Tres meses.

Epson DS-860

Características: Sensor de imágenes por contacto CMOS, resolución óptica de 600dpi, velocidad de 65ppm, alimentador automático de documentos (ADF) de 80 hojas, puertos USB 2.0, cumple directiva RoHS, detección automática de tamaño de papel y corrección dinámica de inserción, ciclo de trabajo de 6000 páginas por día, integración con servicios en la nube.

Garantía: Un año.

Epson DS-70000

Características: Sensor CCD de 4 líneas, resolución a 600dpi, conectividad USB 2.0, función dúplex, ciclo de trabajo diario de 300 000 hojas; compatibles con PC y MAC. Software de gestión, para aplicaciones de gran formato, acceso directo a servicios en la nube, funciones de búsqueda avanzada con distribución a múltiples sitios.

Garantía: Un año.

Para mayor información de los productos:
contactame@esemanal.mx

Inotec Scamax 4x3

Características: Optimización de imagen y procesamiento con hardware interno, resolución de 600dpi. Funciones de reconocimiento automático de página en blanco y recorte, rendimiento diario ilimitado, velocidad de hasta 170ppm, función dúplex 340ipm, procesador de escaneo CCD, puerto Gigabit Ethernet 10/100/1000Mbit/s, panel de operación táctil.

Garantía: Un año.

Alimentando y Conectando a las Empresas Alrededor del Mundo

Ya sea que esté soportando racks de servidores hasta dispositivos móviles personales, con nuestros sistemas UPS sus equipos estarán protegidos contra apagones, caídas de voltaje, sobretensiones, daños y pérdidas de datos, etc.

Consulte con nuestros representantes la solución que mejor se adapte a sus necesidades.

Conozca más en: www.tripplite.com

TRIPP·LITE

Powering and Connecting Your World

Tripp Lite México: 5001.5900 / **Guadalajara:** 01 (33) 3630.3049 / **Mérida:** 01 (99) 9927.4659
Monterrey: 01 (81) 8381.8484 / **Puebla:** 01 (222) 437.3310

infomxventas@tripplite.com / infomxservicio@tripplite.com

Guía

Inotec Scamax 8x1

Características: Alto rendimiento, manejo de papel optimizado, bajo costo operativo; ofrece hasta dos salidas de alta velocidad para recolección de documentos. Bandeja tolva con capacidad de 1000 hojas para continuidad operativa, velocidad de hasta 300ppm/600ipm, display táctil a color para mejor operación, diseño ergonómico para optimizar ciclo de trabajo.

Garantía: Un año.

Panasonic KV-N1058X-M

Características: Velocidad de 65ppm/130ipm, rendimiento de ciclo diario de 8,000 hojas; alimentador automático (ADF) para 100 hojas con captura de pasaportes. Identificación de documentos sin importar formatos; conectividad USB 3.1, LAN 10Base-T y Wireless LAN (IEEE802.11n/g/b) para finanzas, manufactura, aseguradoras y gobierno.

Garantía: Un año.

Panasonic KV-S8147-M

Características: Velocidad de 140ppm/280ipm, rendimiento de ciclo diario de 100,000 hojas, alimentador automático de documentos (ADF) de 700 hojas, arquitectura de cinco sensores ultrasónicos. Detección inteligente de formatos, orientado a burós de servicio, manufactura, aseguradoras, gobierno y proyectos con grandes flujos de trabajo.

Garantía: Un año.

Xerox Duplex Portable Scanner

Características: Compatible con Mac y PC, ciclo de trabajo de mil páginas por día, velocidad de 15 ppm/30 ipm, resolución óptica a 300ppp, funciona con tarjetas plastificadas, incluye software de Nuance y Visioneer. Compatibilidad con alimentador automático de documentos (ADF) o frontal, ranura de seguridad Kensington.

Garantía: Un año.

Para mayor información de los productos:
contactame@esemanal.mx

Xerox Documate 6710

Características: Velocidad de hasta 100ppm/200ipm, ciclo de trabajo de 35,000 páginas por día, tecnología Visioneer OneTouch para múltiples aplicaciones; procesamiento de imágenes con hardware Acuity integrado. Alimentador automático de documento (ADF) para 300 hojas; software de gestión, detección de doble alimentación.

Garantía: Tres meses.

Para mayor información de los productos:
contactame@esemanal.mx

Productos desarrollados con **tecnología Israelí**

PROVISION ISR
Now you can see!

COMPLETA TU SISTEMA DE SEGURIDAD CON LOS **DVR'S** DE PROVISION ISR

Solución Integral de CCTV y Alarma

DVR's Híbridos All In One
Entrada y Salida de Alarma
ONVIF

2MP
- SA-4050AHD-2+
- SH-8100A-2
- SH-16200A-2(1U)
- SA-32400A-2(2U)

4/5MP
- SH-16200A-4(1U)
- SH-4050A-5
- SH-8100A-5(1U)
- SH-32400A-5(2U)

8MP Lite
- SH-8100A5-8L(1U)
- SH-16200A5-8L(1U)

COMPUTADORAS Y TECNOLOGÍA · INTCOMEX · cva · INGRAM · GRUPO LOMA · KABIK · calcom · ARXIS · CABLENETWORKS · DICOTECH

Facebook/esemanal

El Ransomware representa una amenaza

Brenda Azcarategui

CUANDO SE CREÍA QUE ESTE TIPO DE ATAQUE YA NO ERA RELEVANTE, LAS COMPAÑÍAS SIGUEN SIENDO IMPACTADAS POR ESTE MÉTODO DEL QUE SE DEBE ESTAR MÁS ALERTA QUE NUNCA

Ransomware, a modo general, es un tipo de malware que es introducido a las computadoras, al estar dentro secuestra la información. Actualmente muchas familias encriptan los archivos para pedir un rescate para que la información pueda ser recuperada. En la mayoría de los casos se presenta un mensaje en el monitor que da las instrucciones para el pago, o bien se advierte al atacado sobre la posibilidad de que se cometa una acción ilegal con su información y piden a cambio dinero para que no suceda.
Tal como lo recalcó Denise Giusto Bilic, Security Researcher de Eset Latinoamérica, este tipo de ataques no es algo reciente, es un código malicioso que realiza acciones ilegitimas sin autorización existe desde los años 80, y con el paso del tiempo se ha ido perfeccionando. "Antes se bloqueaba sólo la pantalla, eran sencillos y se desinfectaba de forma fácil", acentuó. Por su parte, Roberto Martínez, analista de seguridad senior en Kaspersky, detalló que el primer ataque data de 1989, explicó que esta modalidad no se difundió mucho debido a que en esa época los sistemas no estaban tan interconectados, así que no era tan sencillo que se propagara de modo masivo como actualmente sucede.

Un vistazo a la evolución del ransomware

Muchos son los tipos de ransomware que han ganado fama, ya sean por codificación de archivos o por bloqueo de pantalla, "su nivel de importancia se debe a la cantidad de usuarios afectados, y por otro lado, si es que aportó un nuevo mecanismo para generar amenazas, sí agregan complejidad", indicó Giusto. Algunos de ellos son:

- **Aids Trojan:** data de 1989 y es considerado el primer tipo de ransomware, se transmitía por medio de disquete.
- **Reveton:** apareció en 2016, tenía geolocalización para señalar al usuario su ubicación, con lo que la víctima se sentía más presionado para pagar una supuesta multa que se mostraba en un mensaje que pedía un pago por usar contenido ilegal, tal como lo explicó Giusto. En este sentido, Martínez señaló a éste como uno de los ataques más populares desde la existencia del ransomware y fue conocido como el 'Virus de la Policía'. Martínez, añadió que liberarse de este ataque era sencillo, ya que se requería un disco de arranque para eliminarlo desde la unidad de registro. También recordó que en el 2010 cambió la estructura y se creó un nuevo código malicioso que impide el acceso por medio del cifrado y varían con cada una de las víctimas.
- **Cryptolocker:** apareció en 2013, "es uno de los que más 'dolor de cabeza' dio y logró introducirse al FBI, filtrado de información, con claves seleccionaba archivos específicos que sabe que son importantes para el usuario. Presentó una forma de infección que se distribuyó a través de redes peer to-peer (P2P) para compartir archivos, haciéndose pasar por claves de activación para programas populares de software como Adobe Photoshop y Microsoft Office. Si el equipo se infecta, Cryptolocker busca una amplia gama de tipos de archivos para cifrar", explicó Eset.
- **CryptoWall:** al siguiente año apareció esta forma de ataque que cifraba algunas extensiones de una computadora y se volvió uno de los más propagados.

Denise Giusto

Roberto Martínez

•**Locky:** lanzado en 2016, fue difundido por un correo con un documento que pide habilitar macros que serán maliciosas. Una de sus principales características es que cambia la extensión de los archivos a .locky, y en otra de sus variantes a .ykcol, para despistar sobre la familia de ransomware.
•**WannaCry:** apareció en 2017 y de acuerdo con la especialista de Eset, fue el primero en denegar infraestructura crítica a nivel global, por esta razón se le considera como un acto terrorista. Según cifras de la compañía de seguridad, un aproximado de las pérdidas a nivel global fue de 4 billones de dólares.
•**Petya:** se registra el primer ataque en 2017, el cual ataca el disco duro para que al momento de iniciar se bloquea todo el acceso al sistema. Usa Dropbox para propagarse y lograr que los usuarios descarguen un archivo que ejecutará un troyano.

Formas más comunes de infección

Los especialistas señalaron que algunos de los principales vectores de infección tanto para plataformas móviles como de escritorio son:
•**Gusanos:** que consiste en la propagación autónoma, sin necesidad de que el usuario intervenga.
•**Mensajes y correos fraudulentos**, donde se encuentran troyanos ransom que se ejecutan luego de una acción determinada del usuario.
•**Enlaces a páginas maliciosas**.
•**Redes para compartir archivos (P2P)**

Esta historia continúa

Giusto indicó que WannaCry fue uno de los que mayor auge tuvo en los medios, "actualmente ya no se habla tanto de este tipo de ataques, sin embargo, siguen siendo una amenaza. De hecho, en un estudio que hicimos a 4 mil empresas de América Latina, un 20% de ellas aceptó haber sido infectadas por ransomware".
Eset reveló que el 72% de las empresas afectadas no tienen acceso a sus datos por al menos dos días, y el 32% de ellas supera los cinco días en adelante para poder recuperarse.
De acuerdo con cifras de Kaspersky Labs, en 2018 un 30% de los equipos a nivel mundial fue atacado con malware, del total ransomware registró un aumento del 43%, con más de 39,842 variaciones de crypto-ransomware, y 11 nuevas familias descubiertas que en conjunto comprometieron a 220 usuarios corporativos. De ellos se estima que el 60% de las compañías pagan el mensaje, según cifras de Kaspersky. Además, Martínez advirtió que las campañas de ataques se vuelven cada vez más dirigidas y por tanto el impacto continúa siendo muy alto.
En el caso de México, somos el tercer país con más infecciones de ransomware, recibiendo el 14% del total de los ataques en América Latina, de acuerdo con información proporcionada por Eset. En caso de Kaspersky, lo ubica en el octavo lugar a nivel mundial.

"MÉXICO OCUPA EL OCTAVO LUGAR EN NÚMERO DE ATAQUES DE RANSOMWARE A NIVEL GLOBAL": KASPERSKY.

Giusto opinó: "esta modalidad de ataques seguirá existiendo a pesar de que no esté tan presente en los medios, y con modalidades para robar credenciales, carteras electrónicas, o para robar información". En su caso, Martínez, dijo: "Es importante que las empresas se den cuenta de que si esto sigue generando ganancias no va a desaparecer, lo mejor seguirá siendo evitar acciones de riesgo, cuidar correos desde a nivel

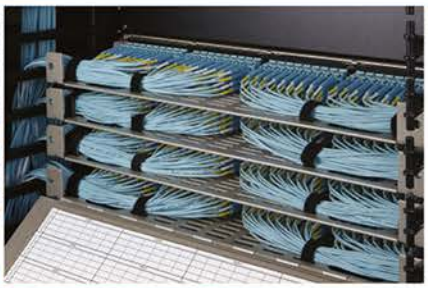
BELDEN
SENDING ALL THE RIGHT SIGNALS

Soluciones de Punta a Punta para Edificios Inteligentes

Cables de Cobre & Conectividad

- Sistemas de Todas las Categorías (LAN&DC)
- Sistemas Pre-Term
- Cableado de Control de Accesos
- Control y Automatización de Edificios

Cables de Fibra & Conectividad



- Solución Backbone y Conectividad a Escritorio
- Implementación Rápida Sistema Pre-Term
- Líder Industrial en Conectividad de Baja Pérdida

Sistemas de Racks & Gabinetes

- Racks & Gabinetes
- Distribución de Energía
- Monitoreo de Flujo de Aire y Temperatura
- Administración de Cableado y Accessorios

individual; vemos que las compañías continúan minimizando el riesgo". No obstante, como lo revelan las cifras, el ransomware sigue siendo una amenaza. De hecho, en la red se puede encontrar con un modelo de "ransomware as a service", para que incluso personas sin mucho conocimiento hagan este tipo de ataques. Estos servicios rondan entre los 300 y 500 dólares, "lo que varía y se determina por la cantidad de características que contienen, depende de qué tan sencillo es generar el malware y de su nivel de complejidad", recalcó Martínez.

Sobre el rescate

De modo exacto, no se sabe cuánto se ha recaudado por este tipo de ataques, ya que tal como lo afirmó Martínez, existen muchas empresas que no dan este tipo de información. "Además ransomware no está legislado bajo la figura de delito", dijo al respecto Giusto.

Un estimado de Kaspersky indica que para 2019 se podrían registrar 11.5 billones por el pago de rescates de malware. El especialista de esta marca recordó que a esto se suma el impacto que genera en los negocios por las afectaciones en su operación o bien en su reputación.

Giusto señaló que la mayoría de las veces al hacer el pago del rescate las empresas o personas reciben la información, "es como un modelo de negocio, por ello es que en la mayoría de los casos liberan la información porque si no la gente dejaría de pagar". Sin embargo, Martínez reconoció que existen veces en que esto no es así. También se ha registrado que al recibir las claves de recuperación se encuentra otro código malicioso, con lo que podría volver a atacar a la misma organización.

¿Qué hacer?

Los especialistas recomendaron a las empresas no realizar los pagos y detallaron que lo mejor siempre es tomar acciones preventivas. "Es más fácil prevenir que resolver, porque la única forma de recuperarlo es descubrir una vulnerabilidad en la implementación, sólo así hay posibilidad de desarrollar una herramienta, sino no hay forma", continuó Martínez.

Recordó que muchas veces el ransomware es un distractor y lo que quieren es robar información, "de hecho, siempre que hablamos de ataque se hablan de actores, motivaciones y objetivos, y a veces existe una combinación de ataques para alcanzar su objetivo principal".

Es por ello que se debe de contar con modelo de protección por capas para conocer lo que está pasando en la red. Aunado a ello, explicó que los ataques pueden dirigirse a cualquier tipo de empresa sin importar su tamaño, recalcó que las PyME suelen ser las más expuestas. Es por ello que consideró que todo tipo de empresa debe de trabajar en un plan de respuesta a incidentes, mapear el ransomware e identificar diferentes fases para diseñar estrategias de defensa para evitar la propagación. "Se debe de establecer una estrategia por capas, no hay una sola herramienta que te protege de todo, debemos proteger por capas. Incluir capacitación al personal; las áreas directivas deben de estar muy conscientes de estos temas para que se tomen las decisiones adecuadas", recomendó Martínez. "Ese es nuestro modelo: multicapas, además de que nos aseguramos que se configuren adecuadamente, porque muchas veces se instala, pero no se configura adecuadamente. Todo es una combinación de elementos que bien configurados protegen a los usuarios".

"PARA CUIDARNOS EL ALIADO ES EL RESPALDO DE LA INFORMACIÓN. SE PUEDE TENER UN BACK UP NO CONECTADO AL SERVIDOR PRINCIPAL, LO QUE ES ESENCIAL EN CASO DE RANSOMWARE. ASÍ SE AHORRA EL RESCATE Y SOBRE TODO SE EVITA PARAR LAS OPERACIONES DE LAS EMPRESAS": GIUSTO

De acuerdo con la especialista de Eset, lo que se requiere es una solución de seguridad integral, micro segmentación de las redes, seguridad acorde a la infraestructura; es muy importante, configuraciones por defecto que no permitan ingresar a los atacantes, gestión de seguridad, desarrollo de políticas, realización de análisis de riesgo, contar con un socio para hacer administración de parcheo y con ello contar con todas las actualizaciones.

Para lo anterior, el canal cumple un rol preponderante ya que son ellos quienes pueden ayudar a los usuarios. "Los socios son estratégicos, a ellos les recomendaría conocer el tema a fondo, no es algo general, no se trata solo de licenciamiento. Por ello es importante que faciliten la forma en que se debe de implementar la seguridad de acuerdo a sus necesidades; no solo de instalar un antivirus", dijo Martínez.

¡Síguenos en /Revista eSemanal!

www.facebook.com/NoticiasdelCanal/

eSemanal
NOTICIAS DEL CANAL

/NoticiasdelCanal

El canal debe impulsar el desarrollo de ciudades inteligentes

Rogelio Herrera

- En nuestro país existen cuatro iniciativas de este tipo•
- Con la transformación digital se fomenta su desarrollo
- Oportunidades en seguridad, turismo y atención ciudadana

Si bien los desarrollos urbanos inteligentes en nuestro país no son nuevos y resultan limitados, destacan por ser iniciativas interesantes de innovación tecnológica. Se trata de proyectos emergentes que responden, de manera natural, al proceso de transformación digital en diferentes niveles.

Una de las recomendaciones para el canal está en la digitalización de servicios. De hecho, un caso de referencia se dio con la Comisión Federal de Electricidad (CFE) donde un integrador local implementó un proyecto de medidores digitales.

Zermeño, Select

Ricardo Zermeño, director general de Select, puntualizó: "Es importante entender que dichas iniciativas tienen que ir más allá de la digitalización de infraestructura. Ya que se requieren mejores prácticas de planificación y gestión, teniendo como fundamento elevar el nivel de vida de la población en general".

Así queda claro que para crear una ciudad inteligente, la tecnología no es suficiente, pues se requieren planes de desarrollo puntuales. En relación con el negocio, lo más pertinente es tener acercamiento con las instancias de gobiernos municipales para mejorar su entrega de servicios.

La primera oportunidad está en la digitalización y monitoreo en infraestructuras de distribución de luz, agua e incluso atención ciudadana. En segunda instancia destacan los proyectos relacionados con trámites administrativos, salud, movilidad urbana y seguridad pública.

Otro tema relevante que se puede capitalizar es la sustentabilidad, donde existen algunas certificaciones que respaldan la construcción de edificios amigables con el ambiente. Es decir, a través de proyectos puntuales se puede dar forma a las ciudades inteligentes a mediano y largo plazo.

Arturo Vargas, director de canales en Avaya, afirmó: "En los últimos años invertimos recursos en áreas de especialización alrededor de ciudades inteligentes, incluso contamos con una certificación. También compartimos casos de referencia tanto a nivel local como global, la idea es fomentar mayor innovación".

Desde una perspectiva local

Los proyectos de ciudades digitales pueden tener dos enfoques, por un lado, un desarrollo integral desde cero y por otro la digitalización de ciertas áreas, esto ayuda al desarrollo inteligente de ciudades ya establecidas. Incluso en algunas localidades se ha impulsado la creación de clústers de software.

"De hecho, la nueva gobernadora de la Ciudad de México ha declarado su orientación hacia la innovación, incluso administraciones anteriores han implementado proyectos relevantes, en este sentido, el desarrollo debe ser constante, esto se alinea con la administración federal", destacó, Zermeño.

También se debe tener en cuenta, la continuidad de inversión en infraestructura en general, donde algunas iniciativas deberán estar relacionadas con plataformas tecnológicas. Son estas oportunidades las que debe capitalizar la cadena de valor, es decir, tanto fabricantes como mayoristas e integradores.

Proyectos de ciudades inteligentes en México

Ciudad Creativa, Jalisco: Inicio su desarrollo en 2014, enfocado a la industria creativa para 50 mil personas

Maderas, Querétaro: Inició su construcción en 2013, estará lista en 2020, cien mil viviendas en 400 hectáreas

Smart, Puebla: Desarrollo económico basado en innovación tecnológica además de sustentabilidad

Tequila, Jalisco: Pueblo mágico y primera ciudad inteligente desde 2014, movilidad con conectividad abierta

Una de las grandes áreas de desarrollo comercial está en la seguridad pública, esto se refleja en la implementación de más centros de monitoreo de sistemas de video vigilancia (C5). Una de las prioridades de Select es impulsar el desarrollo digital tanto de la iniciativa privada como sector gobierno. Por ello, realiza actividades como Servicio de Información Continua para la Alta Dirección (SICAD), donde ofrece un panorama de la situación del mercado, para desarrollar mejores estrategias. También cuenta con una metodología para conocer el nivel de digitalización y áreas de desarrollo de cada empresa.

A esto se agregan diferentes seminarios en línea además de boletines informativos, el canal debe tener en cuenta que la habilitación de ciudades inteligentes empieza desde los ambientes residenciales. También se pueden capitalizar esquemas de servicios administrados con luminarias públicas.

"La clave está en mejorar la experiencia del usuario, reduciendo tiempos de respuesta, también se puede capitalizar la información que se recopilan en las plataformas digitales. De este modo, se pueden diseñar mejores promociones en pagos de servicios, con la correlación de información", destacó, Vargas.

Vargas, Avaya

A través de los casos de éxito, el canal puede entender mejor el funcionamiento e impacto de la tecnología en la construcción de las ciudades

inteligentes. Por ello, el canal debe contar con arquitectos de soluciones, esto va más allá de soluciones empresariales que se miden por el costo total de propiedad.

Así también se puede obtener gestión de tráfico o parquímetros, en este sentido es importante contar con capital suficiente para invertir en la infraestructura. Todo está relacionado con la tendencia del internet de las cosas (IoT), esto también pueden servir para transparencia e incluso combatir corrupción.

Algunos ejemplos a seguir

La base de la propuesta de Avaya está en los centros de contacto, enfocado a atención al cliente, con el cambio tecnológico esta oferta se abre a robots de mensajería e incluso aplicaciones móviles. De este modo, las empresas así como sector público, pueden mejorar su nivel de atención ciudadana.

Hentze, IBM

El canal puede capitalizar tendencias como cómputo en la nube, transformación digital o Internet de las Cosas (IoT). En este caso, se identifican tres principales áreas de oportunidad: seguridad, ya sea pública o contra desastres naturales, tanto en iniciativa privada como en todas las instancias de gobierno.

Manuel Zamudio, gerente socios de industria en Axis para AL Norte y Caribe, declaró: "Los pilares para construir las ciudades inteligentes son: ciudadanos, gobierno, comunicaciones y tecnología. A partir de esto se puede dar seguimiento a proyectos de finanzas, cultura, educación, seguridad o salud".

La clave de este tipo de proyectos está en mejorar el nivel de calidad de vida de los ciudadanos, ya sea en seguridad, salud, educación, turismo y movilidad. Así el sector público puede tener un mejor acercamiento con la optimización de atención ciudadana o digitalización de ciertos tramites de documentos.

Con la tecnología se pueden optimizar esquemas de transparencia en sector público, también se puede tener una mayor certeza en los resultados de cada programa social. Otra tecnología relevante es comunicaciones unificadas para la integración de servicios y tomar mejores medidas preventivas.

Ana Hentze, arquitecta de cloud en IBM México, puntualizó: "Se trata de un concepto amplio que involucra diferentes iniciativas, nosotros hemos colaborado en un proyecto de turismo inteligente en uno de los museos más importantes de la capital del país, donde se ofrece una mejor interacción con las obras".

Con este tipo de proyectos puntuales, se puede impulsar la automatización de ciertas áreas de los desarrollos urbanos, así se da forma a las ciudades inteligentes, de manera paulatina. A través de los canales y mayoristas, los fabricantes pueden extender su cobertura geográfica y agregar valor a sus ofertas.

En general, la automatización de servicios permite evitar problemas y esto es mejor que resolverlos, este es un factor importante para la toma de decisiones de implementar estos proyectos. Así los proveedores de servicios deben enfocarse en ofrecer una mayor eficiencia para mejorar la experiencia de uso.

Iniciativas locales enfocadas en ciudades inteligentes

El Instituto Mexicano de Ciudades Inteligentes Sostenibles y Sustentables (IMCISS) agrupa empresas y ciudadanos
Diseñar mecanismos para preservar recursos sociales, naturales y económicos, así crear ciudades inteligentes
La idea es generar acciones para el bien común que involucren una participación ciudadana integral
También se busca un cambio de paradigmas donde el centro sea el ciudadano a partir de normas colectivas
Se hacen inversiones para realizar estudios para definir planes puntuales y así desarrollar este tipo de ciudades

Un desafío sumamente complicado

La Ciudad de México es uno de los mercados más importantes a nivel regional, también representa un gran desafío en relación con el desarrollo urbano inteligente. Sin embargo, se

tienen algunas iniciativas relevantes en video vigilancia, conectividad en espacios públicos, turismo y movilidad urbana.

La capital de nuestro país puede funcionar como un gran escaparate a nivel global, con ello los canales podrían extender sus áreas de cobertura geográfica e incluso internacionalizar su operaciones. En general, la satisfacción de los ciudadanos puede generar una mejor identidad en común.

Zamudio, Axis

"A nivel local se han empezado a realizar iniciativas. Son fáciles de implementar cuando se empieza de cero, pero todo un desafío si se quiere actualizar una gran ciudad ya constituida, esto se debe a una falta de planeación", complementó, Zamudio.

Así, la evolución hacia ciudades inteligentes permite incrementar el valor o plusvalía de los inmuebles situados en dicho desarrollo. Otro aspecto relevante es la protección de información sensible, esto para enfrentar el secuestro de datos o los ataques a ciertas infraestructuras de misión crítica.

Se pueden capitalizar múltiples iniciativas en relación con ciudades inteligentes, esto depende del nivel de especialización del canal. Incluso hay organismos como el Instituto Mexicano de Ciudades Inteligentes Sostenibles y Sustentables (IMCISS), donde participan algunos ejecutivos de la industria.

Es un espacio para discutir mejores prácticas, problemáticas e iniciativas que se pueden tomar para mejorar el nivel de vida en las principales ciudades del país. Para enfrentar la complejidad de la Ciudad de México, lo más recomendable es definir una estrategia puntual y darle continuidad a mediano y largo plazo.

"Contamos con una amplia oferta tecnológica para acercar soluciones más innovadoras al mercado. Si bien la capital del país conlleva múltiples desafíos, ofrece el mismo número de oportunidades, pero esto depende de la capacidad del canal para identificarlas y capitalizarlas", concluyó, Hentze.

La CDMX mantiene iniciativas importantes alrededor de sustentabilidad y movilidad con programas como ECObici, a la que se agregan otros proyectos de la iniciativa privada que incluyen tanto motos como patines eléctricos. Es importante retomar los aciertos de otras grandes ciudades.

Algunos fabricantes cuentan con espacios de demostración donde realizan pruebas de concepto o dan a conocer casos de referencia, que pueden orientar al canal para definir sus estrategias. Así enriquecen sus iniciativas de habilitación para el canal y también ofrecen más herramientas comerciales.

Carla Monsalve

VMware capitaliza su base instalada con AWS

Rogelio Herrera

•A TRAVÉS DE UN ACUERDO DE COLABORACIÓN, AMBAS FIRMAS BUSCAN GENERAR MÁS OPORTUNIDADES DE NEGOCIO, ALREDEDOR DE INICIATIVAS DE MUDANZA DE APLICACIONES.

El proveedor de soluciones de virtualización presentó un convenio estratégico con AWS (Amazon Web Services) que consiste en aprovechar las herramientas, bajo demanda, para mover aplicaciones hacia arquitecturas cloud.

Una de las principales ventajas de la propuesta, está en la optimización de costos; además de mantener la continuidad operativa.

Carla Monsalve, gerente de ventas a canal en VMware, aclaró: "La oferta se denomina mudanza de aplicativos, ya que una migración conlleva modificaciones a nivel de código, pero nuestra propuesta se basa en un proceso transparente. Todo esto con el respaldo consistente de ambos proveedores".

Otro de los factores clave está en la base instalada del proveedor de virtualización, la cual representa una amplia oportunidad de negocio para este tipo de proyectos. Otro aspecto importante de la estrategia, es la habilitación, por ello se realizaron actividades que contaron con la presencia de algunos directivos globales.

Puntos clave de VMware Cloud on AWS

Expande entornos locales vSphere hacia la nube
Infraestructura cloud bare metal de alta escalabilidad
Opciones de almacenamiento flexibles basado en NVMe
Conectividad dedicada e independiente de alto rendimiento
Seguridad y conformidad con VPN, NAT, ACL e IPSec
Concesión de licencias bajo demanda de alta configuración

Seguimiento para mayor competitividad

La capacitación también incluye iniciativas en línea, en general se busca abordar temas comerciales y técnicos, incluso se contemplan planes integrales. En este sentido, se cuenta con el respaldo de la base de mayoristas de la firma de virtualización, la idea es trabajar con socios de ambas marcas.

"A esto se agregan exámenes en línea, buscamos facilitar contenido de negocio a los socios. La intención es brindar habilitación continua con múltiples actividades, incluso ofrecemos talleres prácticos para que los canales tengan mayor experiencia más allá de la teoría", agregó, Monsalve.

Dicha propuesta, responde a los requerimientos de soluciones hibridas de nube, por parte del mercado. Por ello, resulta sencillo que los integradores generen rentabilidad, mientras las empresas optimizan costos operativos, este es uno de los factores por los cuales, esta tendencia tiene alta demanda.

Para el canal es importante tener conocimiento de ambas tecnologías, es mucho más valioso contar con las competencias de VMware y Amazon. Esto les permite tener una mejor propuesta para el usuario final. En general, se busca que ambas empresas posicionen dichas soluciones en todo el mercado.

Actualmente, los mayoristas CompuSoluciones, Ingram Micro, Westcon y Tech Data, colaboran en dicha iniciativa, los cuales atienden a sus propias bases de asociados. En esta primera etapa, ambas empresas buscan trabajar con el ecosistema de socios, posteriormente se evaluará agregar nuevos asociados.

Productos

SmartRack modelo SRCASE10U de Tripp Lite

Caja de embarque, permite transportar con seguridad hasta 10U de equipos delicados para instalación en rack, incluyendo servidores, switches, paneles de conexiones, sistemas UPS y componentes de audio y video.

Descripción

Disponible en tamaños de 2U, 4U, 6U y 10U. Cuenta con cuatro rieles de instalación para mantener estables los equipos. La construcción de ABS termoplástico soporta los rigores del viaje. Las cerraduras ofrecen un cierre seguro y las manijas dobles facilitan el movimiento y posicionamiento. Diseño apilable.

Características

--Capacidad máxima de carga de 68 kg
--Bolsa de malla con cierre guarda cables y otros accesorios
--Las cubiertas delantera y trasera cuentan con juntas de caucho para un cierre firme y evitar la humedad o polvo
--Compatible con REACH (Reglamento de Registro, evaluación, autorización y restricción de sustancias químicas)

Disponibilidad

CT, CVA, Daisytek, Exel del Norte, Ingram, Intcomex y Tech Data.

ignacio_tron@tripplite.com

TravelMate P4 / TMP449-G2-M-56DS de Acer

Laptop para un trabajo sin límites. Permite compartir y trabajar documentos con características de diseño profesional facilitando las actividades. Con altos niveles de seguridad para la información, así como gran velocidad de respuesta para realizar tareas y disfrutar del entretenimiento.

Características

--Windows 10 Pro
--Procesador Intel Core i5 de 7° generación
--8 GB de memoria expandibles a 24 GB
--1 TB de almacenamiento
--Garantía de un año en centro de servicio

Disponibilidad

CT, CVA, Exel del Norte e Ingram Micro.

Israel.hernandez@acer.com

Monitor E2272PWUT de AOC

Exclusiva tecnología smart touch de AOC, con una base inclinable de un rango de 12-55 grados. Diseñado para tener una fácil accesibilidad y comodidad en casa o en el punto de venta.

Características

--Tipo de panel LED touch de 21.6 pulgadas
--Resolución de 1920x 1080 mm / @60 Hz
--Tiempo de respuesta 5ms
--Entrada HDMI/VGA y soporte VESA
--Speakers integrados
--Garantía de un año

mauro.custodio@aoc.com

Productos

60019 OL 2P de Koblenz

UPS on line de doble conversión para el respaldo de aplicaciones críticas de voz, datos, redes, servidores, sistemas de seguridad y sistemas de fabricación.

Descripción

Tiempo de transferencia cero que garantiza el funcionamiento continuo durante cortes de corriente, fluctuaciones de voltaje y sobretensiones.

Características

--Capacidad de potencia 10,000 VA/ 10,000 W
--Tecnología de DSP que garantiza un alto rendimiento
--Factor de potencia 1
--Comunicación SNMP / USB / RS – 232
--Garantía de dos años

Disponibilidad

CT Internacional, CVA, Daisytek, Grupo Loma, Ingram Micro y PCH.
moralesh@koblenz-electric.com

EOS RP de Canon

Cámara sin espejo de fotograma completo. Para fotografía de retrato, paisaje, eventos, así como para la grabación de video. Ofrece las ventajas del sistema EOS R. De objetivos intercambiables.

Descripción

Ligera y compacta. Con un peso de 490 gramos (cuerpo), y un tamaño aproximado de 5.0" (An.) x 3.77" (Al.) x 2.36" (Pr.).

Características

--Sensor CMOS de 26.2 megapíxeles
--Procesador de imagen DIGIC 8
--Con Dual Pixel CMOS Auto Focus (AF), con 4,779 puntos AF
--Visor electrónico de 0.39 pulgadas y 2.36 millones de puntos
--Pantalla táctil LCD
--Capacidad de extraer fotografías fijas del video de 4K
--Rango ISO de 100-25,600, expandible hasta ISO de 102,400
--Conectividad Bluetooth y Wi-Fi
--Flujo de trabajo RAW móvil compatible con la app Digital Photo Professional Express
--Disponible en abril

contactame@esemanal.mx

SDOCK2U33V de StarTech.com

Docking Station USB 3.0 de dos bahías SATA de 2.5 o 3.5 pulgadas para SSD o disco duro. Base de conexión para unidades de disco.

Descripción

Utilice esta estación de conexión de disco duro SATA para obtener rápido acceso a dos unidades de disco SSD/DD SATA III de 2.5 ó 3.5 pulgadas.

Características

--Sistema operativo independiente, no requiere software ni controladores
--Rendimiento: capacidad máxima de la unidad, probado con discos duros de hasta 10TB a 7200 RPM
--Garantía de dos años

Disponibilidad

CT Internacional, DC Mayorista, Grupo Loma, Ingram Micro e Intcomex.
Yliana.Jimenez@startech.com

CyberPower®

El Primer UPS de Bajo Costo con Patente de Ahorro de Energía

¡Sólo consume 9W!

Nueva Familia UT

UT550G | UT750G | UT1000G
UT550GU | UT750GU | UT1000GU (Mod. con USB)

Olvidate del gasto excesivo en los recibos de luz, además, protege todos tus dispositivos electrónicos.

Los modelos UT son UPS compactos y los vuelve ideales para uso en el Hogar o en la Oficina.

- Topología de Línea Interactiva
- Tecnología Ahorro de Energía
- Reg. Automática de Voltaje (AVR)
- Protección de Picos
- Salida de Onda Senoidal Simulada
- Indicador LED de estado

2 Años GARANTÍA INCLUYENDO BATERÍAS

INGRAM MICRO	cva	COMPUTADORAS Y TECNOLOGIA	EXEL	tecnosinergia MAYORISTA DE SOLUCIONES	SYSCOM	ecomsa Mayorista de Soluciones Tecnológicas
Edwin Mendoza (55) 5263.6449	Bernardo Jasso (33) 3268.8236	Edgar Herrera (662) 109.0000	Fernando Luna (55) 5078.4134	Ventas (55) 1204.8000	Gerardo Sánchez (55) 5541-4999	Carolina Salinas (55) 4125-5700

www.esemanal.mx

ESTÉS DONDE ESTÉS

ACTUALÍZATE CON EL

Newsletter

NOTICIAS DEL CANAL

eSemanal

NOTICIAS DEL CANAL